

Opslag og information til ansøgere 2026

# Proof & Validation



**medtech**  
**odense**

**OUH**  
Odense  
Universitetshospital  
Svendborg Sygehus

  
Region Syddanmark

 **ODENSE**  
**KOMMUNE**

**SDU**   
Syddansk Universitet

## MedTech Odense: Overordnede rammer for opslag 2026

### En trædesten til mere

MedTech Odense inviterer hermed ansøgere til at indsende projektforslag, der adresserer konkrete udfordringer i sundhedsvæsenet. Fokus er på at accelerere vejen fra idé til klinik og marked gennem nye løsninger, der imødekommer konkrete behov og skaber reel impact.

Projektforslag kan både bestå af udvikling og test af nye teknologiske løsninger, men også udvikling af konkrete ideer, koncepter og processer, som fremmer realiseringen af kommercielt potentiale, og dermed omsættes til implementer- og skalerbare løsninger bredt i sundhedsvæsenet. Sidstnævnte kan fx også være med fokus på evaluering og sundhedsøkonomi, regulering, ulighed i sundhed samt etik.

Projekter skal tage udgangspunkt i identificerede kliniske behov og have et tydeligt forretningsmæssigt potentiale. Ved klinisk behov forstås fx en bedre, hurtigere, mere præcis diagnostisk metode, en mere effektiv og skånsom behandling, bedre hjælpemidler i klinikken, forbedring af arbejdsgange som frigør arbejdstid til patientnære opgaver, øget patientsikkerhed og kvalitet samt bedre støtte eller værktøjer til patienter og personale.

MedTech Odense støtter stærke tværfaglige samarbejder mellem forskere, sundhedspersonale og andre relevante aktører, da det øger projektets succes, realiserbarhed og kommercielle potentiale. Med tværfagligt samarbejde menes det, at projekter skal integrere relevante fagligheder med henblik på udvikling af en konkret medicinsk teknologisk løsning. Dette indebærer som minimum inddragelse af både kliniske og teknologiske kompetencer, men kan også omfatte fagligheder inden for fx organisering og ledelse, implementering og brugeradoption, sundhedsøkonomi, evaluering, etc., da disse bidrag er væsentlige for projektets kvalitet, relevans og succes.

Der lægges vægt på, at projekterne tidligt integrerer kommercialisering, regulering, certificering og gerne inddragelse af slutbrugere som 'medskabere' – for netop tidligt at adressere muligheder og udfordringer ifm. implementering og skalering.

Midlerne fungerer som seed-money til at modne idéer og løsninger. Det forventes derfor ikke, at MedTech Odense finansierer hele projektet. Midlerne skal anvendes til aktiviteter, der kan bringe projektet et eller flere skridt videre og indgå i en samlet fundingstrategi, som også omfatter eksterne fondsmidler.

## Hvad ydes der støtte til?

Der ydes støtte til projekter, der arbejder på en MedTech-løsning, og som igennem ny teknologi, konkrete koncepter eller processer:

- Modner ny og relevant MedTech-viden
- Forebygger sygdom og sundhedsproblemer
- Forbedrer diagnostik og behandling
- Øger kvalitet, effektivitet eller produktivitet af en klinisk arbejdsgang
- Aflaster eller frigør personale i sundhedsvæsenet
- Skaber serviceforbedring eller kvalitetsløft for patienter eller personale
- Mærkbart forbedrer og udvikler eksisterende arbejdsgange, organiseringer, beslutningsstrukturer, gængse forretningsmodeller samt adfærd og kompetencer i sundhedsvæsenet.

I forhold til faglige discipliner og teknologier er der ingen begrænsninger, men der er et fokus på løsninger, der er realiserbare og som på sigt er kommercielt skalerbare i en sundhedsfaglig sammenhæng. Det betyder, at der skal være et forretningspotentiale for løsningen.

## Hvad ydes der ikke støtte til?

Der ydes ikke støtte til projekter, som arbejder med grundforskning, eller projekter, der alene har til formål at afprøve eksisterende kommercielt tilgængelige teknologier i klinisk praksis.

## Generelle krav til ansøgningen

Følgende krav gælder for alle MedTech opslag og er en forudsætning for at få en faglig bedømmelse:

- Hovedansøger skal være ansat på Syddansk Universitet eller i Region Syddanmark
- Der skal være partnere fra *både* Syddansk Universitet og Region Syddanmark, som deltager i aktiviteter, der bidrager væsentligt til gennemførelsen af projektet
- Alle obligatoriske felter i ansøgningsskema skal være udfyldt
- Alle obligatoriske bilag skal være vedlagt ansøgningen
- Der kan ikke søges om midler til løn i egne virksomheder blandt medarbejdere ansat på Syddansk Universitet eller i Region Syddanmark
- Grænse for maksimalt ansøgt beløb må ikke overskrides.

Såfremt ovenstående krav ikke opfyldes, gives der afslag umiddelbart efter ansøgningsfristen.

## Krav til ansøger og deltagere

Det er et krav, at der skal være et reelt tværfagligt samarbejde med væsentlig aktivitet både klinisk og forskningsmæssigt mellem sundhedsprofessionelle ansat i Region Syddanmark fra mindst ét af regionens hospitaler og forskere fra Syddansk Universitet - gerne med inddragelse af flere fakulteter.

Af ansøgningen skal det tydeligt fremgå, hvor projektdeltagerne er ansat, hvilken rolle og opgaver de har i samarbejdet, og hvordan midlerne påtænkes anvendt i gennemførelsen af de enkelte opgaver og projektleverancer. Der skal således være en tydelig sammenhæng mellem opgaveløsning og anvendelsen af de ansøgte midler.

Har projektdeltagere en dobbeltansættelse på hhv. Syddansk Universitet og Region Syddanmark skal det tydeligt fremgå, hvilket ansættelsessted de opgaver, som projektdeltagerne løser, vedrører. Man kan ikke være både Syddansk Universitet og Region Syddanmark repræsentant i ét og samme projekt.

Det er muligt at søge, selvom man tidligere har søgt eller modtaget MedTech Odense midler, ligesom ansøgere kan deltage i flere ansøgninger og projekter. Bemærk dog, at hvis der over tid hjemtages 1 million kroner eller derover fra MedTech Odense, så skal projektet kunne fremvise relevant projektrelateret ekstern finansiering, før der igen kan søges.

## Virksomhedssamarbejde

Det er ikke et krav, at der er et samarbejde med en virksomhed, men der skal som minimum identificeres potentielle samarbejdsvirksomheder eller vej til kommercialisering, som en del af ansøgningen og den senere realisering af projektideen. Dette med henblik på vurdering af potentialet for videreudvikling, kommercialisering og certificering af ide og produkt.

Hvis der er indgået samarbejde med en virksomhed, skal der som minimum vedlægges et letter of intent mellem ansøger og virksomhed, der bl.a. beskriver databehandleransvar og stillingtagen til ophavsret i projektet. Midler fra MedTech Odense udbetales ikke, før der foreligger en endelig samarbejdsaftale vedr. ovenstående, der er godkendt af MedTech Odense.

## Hjælp til ansøger

Som støtte til projekterne kan ansøgere med fordel hente inspiration fra MedTech Odenses konceptuelle rammer inspireret af GAITS-modellen, der har fokus på et projekts modenhedsniveau og de fire domæner: 1) Klinik, 2) Teknologi, 3) Regulering og 4) Forretningsudvikling.

Rammen kan anvendes til at afklare et innovationsprojekts modenhed og identificere relevante næste skridt i processen fra tidlig start til kommercialisering, certificering, implementering og standardiseret behandling for hvert af de fire domæner, som beskrevet i "[MedTech Innovation Cycle Checklist](#)"

Ansøgere er i forbindelse med udarbejdelsen af ansøgningen velkomne til at kontakte MedTech Odense og involvere relevante understøttende faglige enheder i regionen og på Syddansk Universitet.

## Proof & Validation

### Formål

Midlerne til Proof & Validation skal anvendes til videreudvikling af igangværende forsknings- og innovationsprojekter, der fokuserer på at bringe løsninger og viden til et modenhedsniveau, hvor de er klar til at blive testet, demonstreret og evalueret i relevante virkelighedstro miljøer.

Der tages afsæt i modenhedsniveau 3 (Proof of concept), 4 (Proof of feasibility), 5 (Proof of value), 6 (Initial clinical trials) eller 7 (Validation of solution), som beskrevet i "[MedTech Innovation Cycle Checklist](#)".

Det forventes, at ansøgere til Proof & Validation kan præsentere et konkret, innovativt projekt, der imødekommer et klinisk behov med en teknologisk løsning, der er realiserbar og som på sigt er kommercielt skalerbar i en sundhedsfaglig sammenhæng. Det forventes også, at projektet er tværfagligt, og at der er fokus på relevans samt potentiale for implementering og skalering af løsningen.

Det er en styrke, hvis ansøgningen kan vise, at løsningen har potentiale til at lykkes i praksis. Dette kan fx ske ved at adressere forhold, som er centrale i implementeringsfasen, herunder organisering, arbejdsgange, ressourceanvendelse samt forventet kvalitet og effekt.

Det betyder ligeledes, at der skal være et tydeligt forretningspotentiale for løsningen. For at underbygge forretningspotentialet forventes det, at det i ansøgningen beskrives, hvilken position og potentiale løsningen har i et marked, samt hvilke brugere, der forventes. Ansøgere opfordres af samme grund til at tage afsæt i brugeres behov og adfærd. Ansøgere kan vælge at indgå i samarbejde med eksisterende virksomheder eller andre samarbejdspartnere med henblik på at trykprøve løsningen, hvor dette er relevant.

Der forventes desuden en konkret plan og strategi for fremtidig gearing og finansiering af projektet. Midlerne fra MedTech Odense skal bringe projektet et eller flere skridt på vejen, men for at komme i mål med projektet vil det kræve betydelig yderligere finansiering.

Der skal i ansøgningen indgå overvejelser omkring, hvilke reguleringer løsningen er underlagt og hvilke certificeringer, som løsningen vil kræve for at komme på markedet. I Proof & Validation forventes en konkret regulatorisk strategi, herunder afklaring af relevante standarder, MDR/IVDR-klassificering og plan for certificering.

## Eksempler på aktiviteter

Midlerne kan anvendes til aktiviteter inden for de kliniske, forretningsmæssige, regulatoriske og teknologiske domæner, som beskrevet i "[MedTech Innovation Cycle Checklist](#)", eksempelvis:

- Prototyping og videreudvikling af en konkret løsning fra idé frem mod *Validation of Solution*-stadiet, herunder pilotafprøvning og forberedelser til kliniske studier
- Brugercentreret udvikling af teknologiske løsninger, herunder brugeradfærdsdesign
- Tværfaglige arrangementer mellem forskere, udviklere og klinikere mhp. netværk, konceptudvikling og vidensudveksling på det stadie, hvor projektet befinder sig
- Validering af kernekonceptet, herunder relevante kommercialiseringsmuligheder, regulatoriske rammer, samt strategi for implementering, inkl. potentielle barrierer
- Samfundsøkonomiske og etiske konsekvensvurderinger for projektet
- Demonstration og modellering af prototypekonceptet
- Gennemførelse af kliniske studier mhp. validering og regulatoriske godkendelser
- Interviews, observationsstudier og dataindsamling med interessenter, potentielle samarbejdspartnere og relevante slutbrugere i ind- og udland.

## Økonomisk ramme, varighed mv.

Der kan søges op til 1.000.000 kr. pr. projekt med en varighed på op til 18 måneder. Projekter skal være påbegyndt inden for 3 måneder efter tilsagn om bevilling.

## Ansøgningsformat

### Ansøgningskema

Ansøgninger skal anvende ansøgningskemaet for Proof & Validation i [efond](#).

I ansøgningskemaet skal ansøgere adressere og redegøre for:

#### 1. Projektets relevans og organisering

- Beskriv projektets formål:
  - Hvilket klinisk behov eller problem søges løst, for hvem og hvordan?
  - Hvor stort er relevansen af det kliniske behov?
  - Hvilket resultat, produkt eller løsning forventes projektet at levere?
- Beskriv projektets vidensgrundlag og metoder:
  - Hvilke data, videns- og/eller forskningsresultater udgør grundlaget for projektet?
  - Hvilke metoder, tilgange og/eller teknologier anvendes i projektet og hvorfor?
- Beskriv projektets organisering:
  - Hvordan er rollefordelingen i projektet?
  - Hvad er teamets kompetencer og erfaringer af relevans for aktiviteterne?
  - Hvordan er projektet tværfagligt forankret?
  - Hvem samarbejdes der med, hvis relevant?

*Bemærk at der i dette felt skal beskrives det overordnede projekt, som det på langt sigt er målet at udfolde.*

#### 2. Projektets potentiale for impact, kommercialisering, implementering og skalering

- Beskriv projektets forventede impact:
  - Hvad er løsningens anvendelsesmuligheder og potentiale for impact, herunder hvilken værdi kan projektet på sigt få for patienter, sundhedspersonale og/eller samfund?
- Beskriv projektets forretningspotentiale og marked:
  - Hvad er løsningens forventede position i markedet?
  - Hvordan adskiller projektet sig fra konkurrerende løsninger?
  - Hvem er løsningens tilsigtede målgruppe?
- Beskriv implementerings- og skaleringspotentialet:

- Hvilke overvejelser gøres der ift. relevante reguleringer og certificeringer for løsningen, og hvilken konkret strategi har projektet for opnåelsen heraf?
- Hvilke særlige opmærksomhedspunkter kan der være for fremtidig implementering af den konkrete løsning (eksempelvis arbejdsgange, organisering, økonomi, kvalitet, ledelse og kompetenceudvikling)?
- Hvordan imødekommes disse særlige opmærksomhedspunkter?
- Hvilket skaleringspotentiale har løsningen på sigt?

*Bemærk at der i dette felt skal beskrives det overordnede projekt, som det på langt sigt er målet at udfolde.*

### **3. Aktivitetens gennemførelse og gearing**

- Beskriv planer for aktiviteterens gennemførelse og gearing:
  - Hvilke konkrete aktiviteter ønskes finansieret i denne fase?
  - Hvilke arbejdsplaner og/eller leverancer er der for aktiviteterne? (Henvis til projektplan eller Gantt-diagram).
  - Hvordan bidrager aktiviteterne til at sikre projektets fremdrift?
  - Hvilke konkrete planer for gearing og yderligere finansiering for videreførelse af aktiviteterne er der?

*Bemærk at der i dette felt skal beskrives de konkrete aktiviteter, der søges midler til at udfolde i denne fase af projektet.*

## **Bilag**

Følgende bilag skal vedlægges ansøgningen:

- Projektplan eller Gantt-diagram
- Budget (udfyldes i [efond](#))
- Liste over deltagere, roller og arbejdssted
- Overblik over egenfinansiering eller andre midler, der allerede er rejst til projektet (hvis relevant)
- Letter of Intent eller samarbejdsaftale (Hvis der indgår samarbejde med en virksomhed).

### *Særligt vedr. budgettet*

Budgettet skal være fordelt reelt mellem partnerne i henhold til deres opgavebyrde og projektets formål og administreres iht. de enkelte organisationers interne krav. Budgettet udfyldes i [efond](#).

Midler i budgettet kan anvendes til at dække følgende typer udgifter i projektet:

- Løn til projektteamet efter gældende retningslinjer for den institution, som man er ansat ved
- Køb af ydelser hos eksterne virksomheder og partnere, der udfører arbejdsopgaver beskrevet i projektbeskrivelsen
- Afholdelse af netværksaktiviteter, workshops og konferencer, herunder udgifter til transport og rejser i forbindelse med konsortieopbygning, projektfremdrift, vidensudveksling, vidensopbygning og kompetenceudvikling
- Materialer, herunder hardware, software, komponenter, licenser og lignende, der understøtter projektets formål og fremdrift.

Som bilag til ansøgningsbudgettet kan der vedlægges et overblik over egenfinansiering eller andre midler, der allerede er rejst til projektet. Egenfinansiering er ikke et krav for at få en bevilling.

Der kan ikke søges om midler til overhead. Tilsvarende skal der ikke betales overhead af midlerne.

Særligt vedr. letter of intent

Hvis der er indgået samarbejde med en virksomhed, skal der som minimum vedlægges et letter of intent mellem ansøger og virksomhed, der bl.a. beskriver databehandleransvar og stillingtagen til ophavsret i projektet. Midler fra MedTech Odense udbetales ikke, før en endelig samarbejdsaftale vedr. ovenstående er fremsendt til og godkendt af MedTech Odense.

## Behandlingsprocedure

### Bedømmelseskriterier

Ansøgninger vil blive bedømt ud fra en samlet vurdering af de tre overordnede kriterier.

- Projektets relevans og organisering
- Projektets forventede impact, kommercialisering, implementering og skalering
- Aktivitetens gennemførelse og gearing.

### Proces for ansøgning og tildeling af midler

Ansøgninger til opslaget skal indsendes via [efond](#) inden deadline d. 15. september 2026 kl. 12.00.

Ansøgningerne vil blive evalueret i en intern proces af et ekspertpanel nedsat af MedTech Odense. Panelet vil bestå af bedømmere, der tilsammen har erfaring med klinik, kommercialisering, forskning, og forskerstøtte, og som bredt dækker Region Syddanmark og Syddansk Universitet.

Panelet bedømmer ansøgningerne, hvorefter MedTech Odenses ledelse på baggrund af bedømmelsen beslutter, hvilke projekter, der skal pitche for MedTech Odenses styregruppe, som derefter træffer den endelige beslutning om uddeling af midler. Pitch-sessionen udgør et supplement til den skriftlige ansøgning og indgår i en samlet helhedsvurdering af projektet.

Endelig dato for pitch fastlægges og kommunikeres rettidigt. Efter pitch-sessionen vil der senest d. 23. november blive udsendt svar til ansøgerne om, hvorvidt deres projekt har fået bevilget midler eller ej. Hvis der opnås bevilling, vil projektet blive en del af MedTech Odenses porteføljeprogram, hvor projekterne blandt andet forventes at deltage i faglige arrangementer og netværksaktiviteter, som kompetenceudvikler og støtter bevillingsmodtagerne i deres arbejde med projekterne.